



## Развитие на бизнеса

Програмата включва интензивни индивидуални сесии (8-10) за развитие на умения и области, където вече стартиралия бизнес е дефинирал възможности и опасности за своето развитие. Сесиите се провеждат през едно/двуседмичен интервал от време, с цел изпълнение на задачи и прилагане на наученото в ежедневието. Сесии се водят от опитен коуч и експерти в различните сфери и засягат разглеждане на бизнес казуси и обсъждане на различни сценарии за действие, разработване и прилагане на План за действие за справяне с реалните бизнес предизвикателства на участниците.

Съдържанието на сесиите се разработва индивидуално, съобразно установеното при направената диагностика, но маркира всички ключови области и предизвикателства на развитието на бизнеса:

1. Вие и вашия бизнес – бариери, лично развитие&целеполагане (бизнес и лични цели)
2. Пазари и иновации – потенциални клиенти, сегменти, конкуренция
3. Финанси и Инвестиране – парични потоци, финанси, финансиране
4. Развийте вашия бизнес – продажби, бизнес развитие
5. Ръководете растежа - HR, екипи, лидерство
6. Разширяване, износ и ... следващата стъпка

*Допълнителни възможности за развитие на ключови умения:*

